

SÄLJARE REGION SYD - NEXT2VET

Posted on 10 november, 2023

Company Name Next2Vet

Location Södra Sverige

Job Description

För att stärka marknadspositionen i Sverige söker vi nu en Säljare som kommer att ingå i ett team av fältbaserade säljare i Sverige. Vi söker dig som redan idag är en duktig säljare och som lockas av att jobba med ett synnerligen starkt produktsortiment på en marknad som har mycket god tillväxtpotential. Du kommer att jobba mot ett antal utvalda veterinärkliniker och djursjukhus i den södra regionen. Lämplig bostadsort är Skåne eller Småland.

Om rollen

- Ansvar för försäljning och lönsamhet inom säljdistriktet
- Offerter, lösningsförslag och kunduppföljningar
- Utveckla nya- men framför allt stärka befintliga relationer med viktiga veterinärkliniker och djursjukhus
- Planera och genomföra kundaktiviteter, events och utbildningar
- Utveckla relationen med Key Opinion Leaders
- Planera och delta i mässor och utställningar
- Delta aktivt i interna säljmöten och utbildningar
- Innebär resande tjänst på fältet 4 dagar per vecka med 1 dag för administration
- Övernattningar förekommer och är en viktig del för bästa körplanering

Din erfarenhet och profil

- Dokumenterad erfarenhet av framgångsrik försäljning
- Strukturerad och lösningsorienterad med förmåga att förstå kundens behov
- God förhandlingsförmåga och van vid att själv leda försäljning till avslut
- Intresse för medicintekniska produkter och djursjukvård (en fördel om du redan idag har erfarenhet av försäljning till hälso-/sjukvården alt. veterinärmarknaden).
- Goda PC-kunskaper (Excel, PowerPoint & Word) samt gärna vana av CRM system
- Gärna erfarenhet av att hantera ett brett produktsortiment då vi säljer allt från

- förbrukningsmaterial, djurfoder till mer avancerad medicinsk utrustning.
- Engelska i tal och skrift

För att bli framgångsrik i denna position måste du vara duktig på att etablera starka kundrelationer. Sannolikt har du en analytisk förmåga som hjälper att dig att strukturera, planera och prioritera din försäljning.

Som säljare på Next2Vet utgår du från hemmet vilket ställer stora krav på självledarskap och planeringsförmåga. Du kommer också att närvara vid interna möten och utbildningar på huvudkontoret i Ystad. Som säljare får du mycket stora möjligheter att påverka din egen framgång i ett bolag med starka varumärken.

Ansökan

I denna rekrytering samarbetar Next2Vet med Moveup Consulting.

Vid frågor gällande tjänsten kontakta rekryteringskonsult Fredrick Asare på telefon 0733-440900 eller via mail fredrick.asare@moveup.se

Vänligen skicka din ansökan i form av CV till fredrick.asare@moveup.se

Genom att skicka din ansökan ger du också ditt samtycke till att vi lagrar dina personuppgifter, inklusive CV & personligt brev samt att vi äger rättigheten att dela dessa uppgifter med tredje part (vår uppdragsgivare). Samtycket kan du återkalla när du vill.

Om företag

Next2Vet är en framstående veterinärgrossist som specialiserar sig på att tillhandahålla veterinärer och professionella inom djurvård med högkvalitativa förbrukningsvaror, instrument och medicinteknisk utrustning. Företaget har ett välrenommerat rykte och erbjuder ett brett sortiment av produkter som är uppskattade inom branschen. Next2Vet strävar efter att bygga starka och personliga relationer med sina kunder och är dedikerade till att bidra till deras framgång. Genom att erbjuda kunskap och service av högsta kvalitet fortsätter Next2Vet att vara en pålitlig partner för veterinärer och djurvårdsexperter.

Cosultant Linkdin

https://www.linkedin.com/in/fredrickasare?lipi=urn%3Ali%3Apage%3Ad_flagship3_profile_view_base_contact_details%3BziegINGSSk2WCu87YXMaBA%3D%3D