

# SÄLJANDE PRODUKTSPECIALIST FÖR SÖDRA SVERIGE TILL HETTICH LABINSTRUMENT AB

*Posted on 3 januari, 2020*

**Company Name** Hettich Labinstrument AB

**Location** Södra Sverige

## Job Description

Hettich Labinstrument AB är en ledande partner av innovativ utrustning, förbrukningsmaterial och service för laboratorie- och processverksamhet inom industri, forskning och sjukvård. Hettich Labinstrument har genom åren utvecklat ett ömsesidigt kvalitativt och positivt samarbete med världens ledande producenter och tillhandahåller blodprovtagningsprodukter, centrifuger och inkubatorer ifrån Hettich, Memmert, Greiner Bio-One och Deltalab. Hettich Labinstrument söker nu en säljande produktspecialist för södra Sverige – vilket inkluderar Skåne, Blekinge, Kronoberg, Småland, Halland, VGR och Värmland. Lämplig bostadsort är inom distriktet.

## Om Rollen

Som säljande produktspecialist hos Hettich kommer du självständigt utföra uppsökande säljarbete till kunder inom främst sjukvården, men även universitet och relevanta industrier i distriktet. Utifrån din kunskap och rådgivning levererar du ett mervärde till våra kunder och utvecklar på så sätt starka kundrelationer. Du ansvarar för utbildningar till kunder i ditt område, samt förbereder inför och ansvarar för upphandlingar.

Du förväntas även, vid behov, utföra enklare felsökning av våra produkter. Som produktspecialist hos Hettich får du möjlighet att arbeta med uppskattade produkter, i en stimulerande och bred roll i ett företag med korta beslutsvägar.

## Kvalifikationer

- En akademisk utbildning eller relevant arbetslivserfarenhet
- Tidigare erfarenhet av försäljning mot sjukvården och därmed ett etablerat kontaktnät samt erfarenhet och kunskap om offentliga upphandlingar
- Ett tekniskt intresse
- Körkort
- Flytande i svenska och engelska i tal och skrift

Personliga egenskaper kommer skattas högt och vi värdesätter ett starkt inre driv och att du trivs i

en roll med mycket eget ansvar. Du ska vara kundorienterad, målinriktad och ha en förtroendeskapande personlighet samt stark kommunikativ förmåga.

## Är Du den vi söker? Välkommen med din ansökan!

### Ansökan

I denna rekrytering samarbetar Hettich med Moveup Consulting. Vid frågor gällande tjänsten kontakta rekryteringskonsult Karin Tomin: tel: 0733-440900 eller [karin.tomin@moveup.se](mailto:karin.tomin@moveup.se)

Välkommen med din ansökan i form av CV samt personligt brev via e-post: [karin.tomin@moveup.se](mailto:karin.tomin@moveup.se)

*"Genom att skicka din ansökan ger du också ditt samtycke till att vi lagrar dina personuppgifter, inklusive CV & personligt brev samt att vi äger rättigheten att dela dessa uppgifter med tredje part (vår uppdragsgivare). Samtycket kan du återkalla när du vill."*

### Om företag

Hettich Labinstrument AB har tjänat kunder inom sjukvård, forskning och industri allt sedan bolaget bildades 1994. Genom åren har Hettich utvecklats allt mer till att bli en samarbetspartner som tillgodoser behoven av såväl avancerad modern teknisk utrustning och förbrukningsprodukter samt tillhörande teknisk service – vilket kunderna uppskattar. Tack vare utvecklingen i Sverige och samarbete med våra ledande internationella leverantörer har vi uppnått en ny nivå av kapacitet och förtroende.

Hettich Labinstrument ingår numera i börsnoterade AddVise-Group. Ett naturligt steg i bolagets utveckling. Förstärkta med en bredare ekonomisk bas och nya möjligheter ser vi ljus på framtiden. Inom AddVise-Group finns kunskaper och kompetens som tillsammans med vår egen breddar basen att bemöta framtidens utmaningar.

**Consultant Name** Karin Tomin

**Consultant Number** +46 (0)733 – 44 09 00

**Consultant Email** [karin.tomin@moveup.se](mailto:karin.tomin@moveup.se)

**Cosultant LinkedIn** <https://www.linkedin.com/in/karin-tomin-a4601122/>