

# PRODUKTSPECIALIST/PRODUKTCHEF

Posted on 6 maj, 2024

**Company Name** Triolab

**Location** Stockholm/Uppsala/Göteborg

## Job Description

*Vill du vara en del av en innovativ och ledande aktör inom Diagnostik och Life Science? Triolab söker nu en engagerad och driven Produktspecialist/Produktchef med fokus på molekylärbiologi och Next Generation Sequencing (NGS) för att stärka vår position på marknaden. Om du är passionerad vad gäller att skapa affärer, hjälpa kunder och trivs i en dynamisk arbetsmiljö med en positiv företagskultur, kan detta vara din nästa utmaning!*

## Kvalifikationer:

- Flytande svenska i både tal och skrift.
- Förmåga att kommunicera obehindrat på engelska.
- Körkort.
- Utbildning inom Life Science
- Minst två års erfarenhet av NGS (Next Generation Sequencing) antingen från laboratoriemiljö eller teknisk applikationssupport/försäljning.
- Erfarenhet inom områden som genetik, onkologi, forskning eller Life Science.
- Erfarenhet inom försäljning, minst 1–2 år.
- Bo i närheten av antingen Göteborg eller Stockholm (t ex Uppsala kan också vara aktuellt för Stockholm).
- Möjlighet att resa 2–3 dagar i veckan, huvudsakligen inom Sverige med möjlighet till internationella resor.
- Vilja och förmåga att driva försäljning samt ge applikationssupport till kunder.

## Profil:

- Orädd och villig att utmana i säljsituationer.
- Positiv attityd och energi.
- Driven med förmåga att skapa affärer och bygga långsiktiga kundrelationer.
- Flexibel och anpassningsbar till olika arbetsuppgifter och kundbehov.

- Ansvarstagande och proaktiv med förmåga att arbeta både självständigt och i team.
- Prestigelös med en ödmjuk inställning till lärande och utveckling.

## Arbetsuppgifter:

- Ansvara för försäljning av NGS-, genetik- och onkologi-relaterade produkter såsom reagens, NGS-instrument och automatisering.
- Hantera både nykundsbearbetning och vård av befintliga kundrelationer inom kliniska, core lab, forsknings- och industriella segment.
- Genomföra presentationer och utbildningar för kunder samt samverka med leverantörer för att säkerställa bästa möjliga kundservice.
- Kontinuerlig kontakt med leverantörer inom affärsområdet
- Utveckla och fördjupa kunskapen om relevanta produkter samt den breda produktportföljen hos Triolab.
- Utföra marknadsundersökningar och analyser för att identifiera nya affärsmöjligheter och marknadstrender.

## Varför Triolab?

Triolab erbjuder en stimulerande arbetsmiljö där du får möjlighet att utvecklas både professionellt och personligt. Vi värdesätter våra anställdas engagemang och strävar efter att skapa en arbetsplats där varje individ kan utvecklas och göra verklig skillnad. Med Sveriges största serviceorganisation och en bred produktportfölj finns det goda möjligheter att växa och utmana sig själv inom Triolab.

Om du är redo att ta nästa steg i din karriär och bli en del av vårt framgångsrika team, skicka in din ansökan redan idag! Vi ser fram emot att välkomna dig till teamet på Triolab!

## Ansökan

Denna rekrytering hanteras av vår rekryteringspartner Moveup Consulting AB. Om du har frågor angående Triolab eller denna lediga tjänst, vänligen kontakta Fredrick Asare på [fredrick.asare@moveup.se](mailto:fredrick.asare@moveup.se) 0733-440 900. Vi ser fram emot att få din ansökan och CV skickad till [fredrick.asare@moveup.se](mailto:fredrick.asare@moveup.se)

**Om företag**

**Om Triolab:**

Triolab är en marknadsledande distributör inom Life Science och diagnostik i Norden. Vi erbjuder högkvalitativa lösningar och produkter inom molekylär diagnostik, mikrobiologi, patologi och mycket mer. Vi är stolta över vår positiva företagskultur där positiva och erfarna kollegor skapar en stark team-känsla. Dessutom har vi Sveriges största serviceorganisation med ett starkt kundfokus, vilket gör oss till en uppskattad och pålitlig partner för våra kunder.

**Consultant Name** Fredrick Asare

**Consultant Number** 0733440900

**Consultant Email** [fredrick.asare@moveup.se](mailto:fredrick.asare@moveup.se)

**Cosultant Linkdin**

[https://www.linkedin.com/in/fredrickasare?lipi=urn%3Ali%3Apage%3Ad\\_flagship3\\_profile\\_view\\_base\\_contact\\_details%3BziegINGSSk2WCu87YXMaBA%3D%3D](https://www.linkedin.com/in/fredrickasare?lipi=urn%3Ali%3Apage%3Ad_flagship3_profile_view_base_contact_details%3BziegINGSSk2WCu87YXMaBA%3D%3D)