

# PRODUKTSPECIALIST - KIRURGISKA INSTRUMENT

Posted on 19 juli, 2022

**Company Name** Stille AB

**Location** Sverige

## Job Description

*Dagens Stille är resultatet av närmare 180 år av innovation i hälso- och sjukvårdens tjänst, allt sedan Albert Stille grundade företaget 1841. Vi har sedan starten tillverkat och marknadsfört operationsinstrument av premiumkvalitet som underlättar arbetet för läkare och kirurger samt gjort nya operationer möjliga. Stilles vision är att vi med våra produkter ska skapa förutsättningar för kirurgisk perfektion;*

### **"Surgical perfection. For life".**

Vi söker dig som är operationssjuksköterska och lockas av att vara en del av ett företag som lägger stort fokus på kompetens, produktkvalitet samt nära och personliga kundrelationer då kan du vara rätt person för denna tjänst! Teamkänslan, kvalitetsfokus och stolthet över vårt hantverk är starkt hos oss och du kommer att vara omgiven av kollegor som räknas som några av de bästa i branschen.

Vi erbjuder ett spännande, självständigt och utmanande jobb, en tjänst med frihet under ansvar, med stora möjligheter inom en framtidsbransch och ett företag i stark utveckling. Tillsammans är vi alla med och bidrar till vår spännande framtid. Vi förstärker nu vår organisation ytterligare och söker efter en Produktspecialist inom Kirurgiska Instrument.

## Din roll

Det är din roll som Produktspecialist att på den svenska marknaden marknadsföra och driva försäljningen av Stillekoncernens högkvalitativa produktportfölj bestående av Stilles kirurgiska instrument samt det nyligen förvärvade S&T's mikroinstrument, samt agenturprodukter.

Som säljande Produktspecialist ansvarar du för hela säljprocessen och fungerar som Stilles representant inför sjukhus, kliniker, kirurger, sjuksköterskor och övrig sjukvårdspersonal. I rollen ingår att utbilda gällande fördelarna med Stillekoncernens produktportfölj och hur denna förenklar och förbättrar operationsresultatet. Du bygger långsiktiga relationer samt medverkar till att främja företaget som en stabil, framåtsträvande, högt kvalificerad leverantör av kirurgiska instrument. Du deltar även i förbättrings- och utvecklingsarbete samt är ute och representerar på mässor, seminarier eller andra marknadsaktiviteter som är relevanta för driva försäljningen på den svenska marknaden.

I tjänsten ingår ett omfattande resande runtom i Sverige för att besöka kunder, mässor och genomföra produktutbildningar.

Du är vår representant utåt mot kunder vilket ställer krav på en hög affärsmässighet, professionalism och en serviceinriktad personlighet.

### **Utbildning, erfarenhet och färdigheter**

Relevant kandidatexamen, såsom till exempel operationssjuksköterskeexamen.

Erfarenhet av försäljning inom Medicinteknik, är meriterande, likaså arbete inom mikro-, plastik- eller kardiiovaskulärkirurgi.

Vi är ett internationellt företag vilket innebär att du måste behärska både svenska och engelska i såväl tal som skrift. B-körkort är obligatoriskt.

### **Egenskaper**

Personlig lämplighet är av stor betydelse och vi tror att du har ett starkt engagemang, en god samarbetsförmåga men att du ändå är trygg med att arbeta självständigt. Du förstår vikten av att uppnå resultat, hålla deadlines och säkerställa hög kvalitet inom ditt arbete. Du har en vilja att lära dig nya saker och tycker om att skapa resultat och uppnå mål både individuellt och tillsammans med resten av teamet.

Du är affärsmässig och en förebild som har tyngd och kan stå för sin övertygelse och det bästa för Stille och våra kunder. Du är entusiasmerande, engagerad men också pedagogisk och inlyssnande. Du är en social person och genom din kompetens och professionella approach har du lätt för att bygga långsiktiga relationer och skapa förtroende och tillit både internt och externt. Du har lätt för att förstå kunders behov och omsätta det i verksamheten. Samtidigt är du effektiv, resultatfokuserad och lösningsorienterad, utan att riskera kvalitet och säkerhet.

### **Övrigt**

Stille finns i Torshälla (Eskilstuna), men eftersom det till stor del är en resande tjänst finns även möjlighet att arbeta hemifrån. Sökande från södra Sverige välkomnas då det kan möjliggöra uppdelning av distriktsansvar.

### **Ansökan**

Vill du vara med och bidra till kirurgisk perfektion och vår spännande framtid inom Stillekoncernen och du dessutom passar in på beskrivningen ovan så tveka inte att skicka in din ansökan till oss!

Välkommen att skicka in din ansökan med CV och personligt brev till Richard Etz;

[richard.etz@moveup.se](mailto:richard.etz@moveup.se)

Vi arbetar med löpande urval så skicka gärna in din ansökan så fort som möjligt.

Vid frågor om Stille och tjänsten är du välkommen att kontakta Richard Etz på telefonnummer: 0733 - 872721 eller via e-post: [richard.etz@moveup.se](mailto:richard.etz@moveup.se)

*Genom att skicka din ansökan ger du också ditt samtycke till att vi lagrar dina personuppgifter, inklusive CV & personligt brev samt att vi äger rättigheten att dela dessa uppgifter med tredje part (vår uppdragsgivare).*

*Samtycket kan du återkalla när du vill.*

## Om företag

**STILLE AB** (publ) utvecklar, tillverkar och marknadsför medicintekniska produkter för specialistkirurger världen över. Stille grundades 1841 och är ett av världens äldsta företag inom medicinteknik. Stilles prioriterade affärsområden är kirurgiska instrument och operationsbord. Stilles kirurgiska instrument används framför allt vid olika typer av öppen kirurgi. När det gäller minimalinvasiva ingrepp är operationsborden imagiQ2 och Medstone nyckelprodukter. Bolaget har en stabil bas med ett starkt varumärke och välkända produkter av erkänt hög kvalitet.

[www.stille.se](http://www.stille.se)

**Consultant Name** Richard Etz

**Consultant Number** 0733 - 87 27 21

**Consultant Email** [richard.etz@moveup.se](mailto:richard.etz@moveup.se)

**Cosultant Linkdin** <https://www.linkedin.com/in/richardetz/>