

# PRODUKTSPECIALIST INOM VETERINÄROMRÅDET

*Posted on 18 november, 2021*

**Company Name** Karl Storz

**Location** Stockholm

## **Job Description**

För att stärka vårt team behöver KARL STORZ Endoskop Sverige AB rekrytera en Produktspecialist inom Veterinärområdet

## **Uppgifter och ansvarsområden omfattar följande:**

- Besöka befintliga och potentiella kunder och kliniker inom sitt tilldelade distrikt.
- Den av företagsledningen fastställda försäljningsbudgeten uppnås genom kontinuerlig planering och genomförande av strategiska och operativa säljaktiviteter.
- Delta i företagets utbildningar och lära om och kunna företagets produkter och dess användning.
- Förmedla företagets produktutbud, produktegenskaper och produktfördelar.
- Presentera företagets produkter vid möten, kongresser och bokade besök.
- Följa upp säljaktiviteter samt göra offertunderlag.
- Installera sålda produkter och utbilda användare.
- Skapa relationer och kundnätverk samt ge support och uppfylla kundernas förväntningar.
- Löpande samla in marknadsinformation inom sitt distrikt om exempelvis installerade produkter, konkurrentinformation, behov av uppgraderingar och utbyten samt klinikernas inriktningar och målsättningar.
- Kontinuerligt och frekvent planera och rapportera i företagets CRM-system samt kontinuerligt uppdatera kunddatabasen i sitt distrikt.
- Vårda företagets varumärke och renommé.

## **Kvalifikationer, färdigheter och erfarenhet omfattar följande:**

- Du har en bakgrund som t ex djursjukskötare eller försäljningserfarenhet inom endoskopisk utrustning alternativt en teknisk bakgrund. Kanske har du arbetat som medicinteknisk säljare tidigare men det är inget absolut krav.
- Välorganiserad med förmågan att planera effektivt.

- Flexibel inställning, ha god kommunikationsförmåga samt vara lösningsorienterad.
- Förmåga att arbeta självständigt samt vara proaktiv och ta egna initiativ.
- Inneha B-körkort – rollen kräver att du kan resa över hela landet.

## Ansökan

I denna rekrytering samarbetar Karl Storz med Moveup Consulting.

Vid frågor gällande tjänsten kontakta rekryteringskonsult Annie Sjölund Telefon 0733-602984

Vänligen skicka din ansökan i form av CV samt personligt brev till [annie.sjolund@moveup.se](mailto:annie.sjolund@moveup.se)

*Genom att skicka din ansökan ger du också ditt samtycke till att vi lagrar dina personuppgifter, inklusive CV & personligt brev samt att vi äger rättigheten att dela dessa uppgifter med tredje part (vår uppdragsgivare).*

*Samtycket kan du återkalla när du vill.*

**Varmt välkommen med din ansökan!**

## Om företag

KARL STORZ är en av världens ledande leverantörer av medicinteknisk utrustning för minimalt invasiv kirurgi inom både humanmedicin och veterinärmedicin.

Sedan starten 1945 har KARL STORZ etablerat sig över hela världen som ett internationellt och högt ansett företag inom produktion och försäljning av medicinska instrument och apparatur. KARL STORZ mål är att leverera kreativa, mångsidiga och kompetenta lösningar till våra kunder.

Det familjeägda företaget KARL STORZ tillämpar tradition och erfarenhet samtidigt som vi tillgodoser framtida trender. Vårt engagemang för prestanda och professionalism innebär att vi kan garantera både användare och patient den perfekta lösningen.

**Consultant Name** Annie Sjölund

**Consultant Number** 0733-602984

**Consultant Email** [annie.sjolund@moveup.se](mailto:annie.sjolund@moveup.se)

**Cosultant Linkdin** <https://www.linkedin.com/in/annie-sj%C3%B6lund-8997048a/>