

PRODUKTSPECIALIST INOM PATIENTNÄRA KOAGULATION TILL PRODUKTOMRÅDE LAB

Posted on 14 november, 2023

Company Name Vingmed

Location Stockholm/Mälardalen

Job Description

Vill du bli en del av ett starkt team inom ett spännande segment och arbeta med framtidens diagnostik inom patientnära koagulationsmonitorering?

Då kommer detta intressera dig!

Vi söker nu en driven och kliniskt intresserad, säljande produktspecialist till vårt produktområde Lab, som ska bedriva försäljning och produktsupport av utrustning och förbrukningsartiklar, inom patientnära koagulation, som främst används på thoraxoperation och på PCI-lab. Fokusprodukt i portföljen är [Hemochron](#) men du kommer också få arbeta med blodgas och andra produkter på lab-sidan.

Som Produktspecialist ansvarar du för försäljning, expansion och kundsupport inom ditt arbetsområde. Arbetet inkluderar förutom försäljning och produktsupport även strategisk planering, utarbetande av handlingsplaner och genomförande av dessa. Du är intresserad av att skapa långsiktiga kundrelationer inom ett brett kundsegment med stort fokus på att driva försäljningsprocessen framåt i en konstruktiv dialog med våra kunder. Du ska ha ett driv för att skapa affärer, bygga långsiktiga relationer och se nya möjligheter för affärsområdet.

Arbetsuppgifter

- Analysera försäljning- och marknadsutveckling samt driva försäljningen och jobba mot uppsatta försäljningsmål.
- Planera sälj- och marknadsaktiviteter och bearbeta målgruppen som bland annat utgörs av laboratoriepersonal, operationspersonal, MT-ingenjörer samt upphandling/inköp.
- Ansvara för planering och genomförande av projekt/samarbeten gentemot KOL, expertgrupper samt andra beslutsfattare.
- Kartlägga och bearbeta nya potentiella kunder samt utveckla samarbetet med befintliga kunder.
- Ansvara för och genomföra utbildningar.

- Ansvara för installationer av ny utrustning gentemot kund.
- Vara klinisk produktsupport åt befintliga kunder i samarbete med tillverkaren och vår serviceavdelning.
- Planera och delta på produktutbildningar, utställningar och mässor.

Kvalifikationer

- Erfarenhet av att arbeta som säljare/produktspecialist inom IVD eller medicinteknikbranschen är meriterande, men inte ett krav.
- Relevant högskoleutbildning och erfarenhet inom vård/biomedicin såsom biomedicinsk analytiker, anestesijuksköterska eller ingenjör inom medicinteknik.
- Erfarenhet av att arbeta med produkter och utrustning inom in-vitro-diagnostik är meriterande.
- Kunskaper inom koagulation är meriterande.
- Van användare av Office-paketet.
- Du behärskar svenska och engelska, både i tal och skrift.
- Innehav av B-körkort.

Som person är du en tydlig lagspelare med god samarbetsförmåga, du har ett starkt driv och stor egen initiativförmåga inom dina egna projekt. Du är lösningsfokuserad, kreativ och resultatdriven, du motiveras av att ha tydliga mål och att erbjuda den bästa lösningen för kunden.

- Du känner ett stort engagemang i ditt arbete, har ett kliniskt intresse och du vill bidra till framtidens sjukvård.
- Du är tydlig, trygg och förtroendeingivande i din kommunikation, och du tycker det är viktigt att strukturera och organisera ditt arbete
- Du ska ha möjlighet och vilja att resa inom Sverige 2-3 dagar per vecka, samt några gånger per år inom Europa.

Vi erbjuder hybridarbete och vårt kontor ligger i Järfälla utanför Stockholm, du bor med fördel i Stockholmsområdet/Mälardalen.

Vad kan vi erbjuda dig?

Vingmed har levererat kvalificerad medicinteknisk utrustning till svenska sjukhus i mer än 40 år. Hos Vingmed får du möjlighet att vara med och bygga upp samt driva försäljningen av högkvalitativa produkter inom vårt växande produktområde Lab.

Du har goda möjligheter att påverka din arbetssituation och utveckling, samtidigt som du får arbeta i ett dynamiskt team med innovativa produkter till sjukvården, som möjliggör snabba och effektiva kliniska beslut!

Är Du den vi söker?

Varmt välkommen med din ansökan!

I denna rekrytering samarbetar Vingmed med Moveup Consulting. Vid frågor gällande tjänsten kontakta rekryteringskonsult Annie Sjölund, 0733-602984

Vänligen skicka din ansökan i form av CV samt personligt brev via e-post till annie.sjolund@moveup.se

Genom att skicka din ansökan ger du också ditt samtycke till att vi lagrar dina personuppgifter, inklusive CV & personligt brev samt att vi äger rättigheten att dela dessa uppgifter med tredje part (vår uppdragsgivare). Samtycket kan du återkalla när du vill.

Om företag

[Vingmed](#) levererar kvalificerad medicinteknisk utrustning till svenska sjukhus.

Vingmed AB är tillsammans med systerbolagen i Finland, Norge och Danmark ett av Nordens största försäljningsbolag inom kardiologi, radiologi, endoskopi, intensivvård, lab, medicinsk bild/IT samt kirurgi.

Vingmed AB har i dag 50 anställda och omsätter ca 300 miljoner kronor.

Consultant Name Annie Sjölund

Consultant Number 0733-602984

Consultant Email annie.sjolund@moveup.se

Cosultant Linkdin <https://www.linkedin.com/in/annie-sj%C3%B6lund-8997048a/>