

PRODUKTSPECIALIST INOM LÄKEMEDELSAUTOMATION

Posted on 22 februari, 2024

Company Name Mediq

Location Västra Götaland/Halland/Skåne

Job Description

Rollen

Du kommer arbeta med kapitalvaror och tekniskt avancerade produkter och lösningar läkemedelsautomation som omfattar läkemedelsautomater och spårbarhetssystem kopplat till läkemedel på sjukhusen. Vi tänker oss att du bor i Skåne eller Halland men resor kommer att förekomma inom Sverige men även utlandsresor kan ske.

Arbetet innebär att du driver försäljning och utveckling kring projekten som vi har med våra kunder. Du kommer att spendera mycket tid ute hos våra kunder och utbilda kunderna i hur våra lösningar fungerar och varför optimering och spårbarhet av läkemedel och supplies är så viktig för sjukvården.

Vårt erbjudande:

- Flexibla arbetstider där du självständigt lägger upp ditt arbete. Detta ger dig goda förutsättningar att kunna balansera både arbete och privatliv.
- Hemmakontor med ersättning på månadsbasis.
- Goda utvecklingsmöjligheter, trevlig arbetsmiljö och internationell företagskultur.
- Vi erbjuder fast lön med bonus
- Kollektivavtal och friskvårdsbidrag
- Du är utrustad med nödvändiga arbetsredskap såsom tjänstebil, tankkort, mobiltelefon och PC.
- Entreprenöriell och inkluderande kultur
- Sex veckors betald semester
- Tjänsten avser heltid/tillsvidare (6 månaders provanställning tillämpas).

Dina egenskaper är avgörande för din framgång

I denna roll och i vårt team och i kontakten med våra kunder ser vi att du kommer trivas allra bäst om du har följande egenskaper. Empatisk, flexibel, lyhörd, lösningsorienterad och driven. Du ska ha god planeringsförmåga och kunna skapa och driva affärer/projekt från start till mål. Det är av stor vikt att du är självgående och kan ta egna initiativ och beslut. Du är tydlig, trygg och förtroendeingivande i din kommunikation, och du tycker det är viktigt att strukturera och organisera

ditt arbete. Du tänker utanför boxen och försöker hitta innovativa sätt att uppnå bättre resultat.

Du är sannolikt också öppen för att arbeta i en helt ny kontext där vi tillsammans är de som driver på för att göra hjälpa våra kunder och jobba med patientens bästa i fokus. Eftersom vårt affärsområde är otroligt viktigt behöver du dela vår nyfikenhet för teknologi och vilja ta den till nästa nivå.

Kvalifikationer och erfarenhet som vi letar efter inkluderar:

- Du har flera års dokumenterad erfarenhet inom försäljning och/eller arbete inom vården. Om du har en farmaceutisk utbildning, alternativt erfarenhet av kliniskt arbete med läkemedelshantering inom sjukvården är det meriterande men inget krav. Däremot är en grundläggande förståelse för medicinska begrepp och procedurer värdefullt när du arbetar nära vårdpersonal och patienter.
- Du ska ha möjlighet och vilja resa inom ditt distrikt 3-5 dagar per vecka, samt någon gång inom Europa. Några övernattningar per månad ingår i arbetet. Du kommer att ha stor frihet att självständigt utföra dina arbetsuppgifter.
- Erfarenhet av att handleda, utbilda, demonstrera och presentera.
- Språkkunskaper: Goda kunskaper i svenska och engelska, både i tal och skrift.
- Körkort: Ett giltigt körkort klass B.
- IT-kunskaper: Erfarenhet av Office-paketet och IFS är meriterande.

Är vi en perfekt match?

Du kommer arbeta i ett litet och tajt team bestående av IT-specialist och Teknisk specialist på området. Du kommer vara personen som driver säljarbetet kring produkten mot kund. I säljarbetet kommer du främst att supporteras av din försäljningschef på området. Du blir en del av en innovativ och entreprenöriell men även inkluderande och utvecklande gemenskap där det är lika att vi mår bra och har kul tillsammans! Vi i teamet lägger därför mycket vikt i och är angelägna om att hitta rätt person för rollen.

Vi kan lova dig fantastiska kollegor och spännande möjligheter. Du kommer att arbeta i en global miljö som ger dig utvecklingsmöjligheter både professionellt och personligen. Vi på Mediq Technical Solutions vill att du ska trivas och må bra.

Ansökan

Vid frågor gällande tjänsten kontakta rekryteringskonsult Daniel Kremer på telefon **0733-87 27 24** eller via mail på daniel.kremer@moveup.se

För att ansöka, slå Daniel en signal för diskussion, eller skicka din ansökan i form av CV samt

personligt brev till daniel.kremer@moveup.se

Genom att skicka din ansökan ger du också ditt samtycke till att vi lagrar dina personuppgifter, inklusive CV & personligt brev samt att vi äger rättigheten att dela dessa uppgifter med tredje part (vår uppdragsgivare).

Samtycket kan du återkalla när du vill.

Om företag

Du kan hjälpa oss att utveckla framtidens sjukvård! [Mediq](#) är ett globalt hälso- och medicinteknikföretag som levererar produkter och lösningar till sjukvården. Med våra engagerade medarbetare och passion för vårdens framtid spelar vi en viktig roll i att påverka utvecklingen inom vården. Med ca 3000 medarbetare i 13 länder präglas vår kultur av samarbete, mångfald och gemensamt ansvar. Vi välkomnar olika perspektiv och uppmuntrar våra teammedlemmar att dela sina idéer och erfarenheter, och vi är övertygade om att mångfald berikar vår arbetsmiljö och gör oss starkare. För den svenska filialen så ligger vårt huvudkontor i Kungsbacka.

Consultant Name Daniel Kremer

Consultant Number 0733-872724

Consultant Email daniel.kremer@moveup.se

Cosultant LinkedIn <https://www.linkedin.com/in/danielkremer/>