

PRODUKTCHEF/SÄLJARE

Posted on 9 november, 2023

Company Name Tamro AB

Location Göteborg

Job Description

Vill du göra skillnad varje dag? Vi utökar nu vårt team med en Produktchef/Säljare som skall jobba både strategiskt och operativt med att lansera en ny läkemedelsrobot på den svenska marknaden.

Tamro har ett livsviktigt uppdrag. Många människors hälsa hänger ihop med Tamros framgång i att garantera säker och effektiv läkemedelsförsörjning.

I denna helt nya roll som Produktchef/Säljare tar du ett helhetsansvar för etableringen av den nya produkten på svenska marknaden.

Du kommer att jobba i en dynamisk miljö som kännetecknas av kontinuerlig professionell utveckling och en informell ton. Hos oss kommer du att uppleva en god kollegial gemenskap, där humor och frihet under ansvar är viktiga ledord för teamet.

Primära arbetsuppgifter

Du kommer att ha huvudansvaret för att etablera relationer och driva försäljning av läkemedelsroboten i Sveriges kommuner och regioner. Du kommer också ansvara för att bygga upp en fungerande implementerings- och supportorganisation. Din kärnuppgift blir att utveckla affären samt att fortsatt utveckla roboten tillsammans med vårt systerbolag som tillverkar den. Roboten kommer att etableras även på andra marknader vilket innebär att Du kommer att ingå i ett internationellt nätverk.

Dina primära arbetsuppgifter:

- Ansvara för och projektleda lansering, etablering och kontinuerlig produktutveckling
- Marknadsföring av läkemedelsroboten i kommuner och regioner
- Ansvara för utbildningsprocess av användare
- Upprättande av försäljningsbudget och marknadsplaner
- Marknadsövervakning
- Samordning med vårt moderbolag

- Upphandlingsansvar
- Ansvara för deltagande på kongresser och mässor mm.
- Ansvara för kontakten med tillverkare, underleverantörer och kollegor i liknande positioner i Europa.

Relevant bakgrund

Vi vill att du har:

- Relevant och dokumenterad erfarenhet av försäljning, affärsutveckling och relationsbyggande arbete inom hälso- och sjukvård eller medicinteknik.
- Förståelse för hälso- och sjukvårdsstrukturer
- Erfarenhet av att jobba mot kommuner och regioner är en fördel
- Erfarenhet från lansering är en fördel
- Har erfarenhet av att arbeta med offentliga anbud
- Projektledarerfarenhet är meriterande

Din profil

- Du är självgående, resultat- och lösningsorienterad
- Du är proaktiv och initiativrik
- Du har ett entreprenöriellt tänkande och är affärsinriktad
- Din målsättning är att ge kunden en upplevelse av tillit och respekt

Du kan förvänta dig detta

- Ett självständigt, intensivt och utmanande arbete
- En utvecklande och spännande miljö med en informell ton
- En bra gemenskap, teamanda med högt i tak och frihet under ansvar

Kontakt och Ansökan

Vid frågor gällande tjänsten kontakta Richard Etz på telefon **0733-87 27 21** eller Tom Bergqvist på **telefon 0733-87 27 22**.

Din ansökan med CV skickar du till: richard.etz@moveup.se

Genom att skicka din ansökan ger du också ditt samtycke till att vi lagrar dina personuppgifter, samt

att vi äger rättigheten att dela dessa uppgifter med tredje part (vår uppdragsgivare).

Samtycket kan du återkalla när du vill.

Om företag

Vi äger inte några apotek – eller några läkemedel för den delen. Det vi däremot har är nära 100 års erfarenhet av att arbeta med allas bästa för ögonen. Av att se till att läkemedel, hälsoartiklar och sjukvårdsprodukter når fram dit och när de ska.

Vårt fokus ligger på att underlätta vardagen för myndigheter, läkemedelstillverkare, apotek, sjukhus, konsumenter och patienter. Vår roll som oberoende bidrar till att skapa en både säker och jämlik tillgång till läkemedel, över hela Sverige. Något som aldrig får sluta prioriteras av alla aktörer inom vårdssystemet. Med ett ofärgat perspektiv vill vi fortsätta skapa värde och se till att läkemedel når fram dit och när det ska.

Vem du än är och vart du än bor ska du ha tillgång till det du behöver. På Tamro är vi 800 medarbetare som gör den svenska hälso- och sjukvården redo inför de utmaningar som väntar. Eftersom många människors hälsa hänger ihop med våra kunders framgång är kundens behov vår högsta prioritet. Vi levererar läkemedel till sjukhus och apotek inom 24 timmar och Tamros jourservice finns tillgänglig dygnet runt så att du får den hjälp du behöver, när som helst och vart du än är.

Besök oss på www.tamro.se

Consultant Name Richard Etz

Consultant Number 0733 - 872721

Consultant Email richard.etz@moveup.se

Consultant LinkedIn

https://www.linkedin.com/in/richardetz?lipi=urn%3Ali%3Apage%3Ad_flagship3_profile_view_base_contact_details%3B0copWSNoREO5YA6tRCjaGQ%3D%3D