

# KEY ACCOUNT MANAGER ORTOPEDI / ORTOS

Posted on 9 september, 2022

**Company Name** Swereco

**Location** Göteborg

## Job Description

Det här är en arbetsplats som passar för dig som vill jobba i en stabil och plattorganisation med fullt ansvar för tilldelade kunder, kliniker, projekt för att nå uppsatta försäljningsmål inom produktområdet. Du kommer att ansvara för försäljningen av ortopediprodukter i Norge och Danmark.

## Din roll

Moveup rekryterar nu till vår uppdragsgivare en Key Account Manager KAM ortopedi/Ortos som kommer att hantera flera produktområden. I rollen som KAM är du en nyckelspelare och har en ledande roll för att driva försäljning och få till stånd en användning av produkterna på klinisk nivå. Som KAM säkerställer, stärker och bygger du långsiktiga relationer och nätverk med kunder inom hälso- och sjukvården samt ansvarar för att aktiviteter, projekt, möten implementeras enligt sälj- och marknadsplanen på de tilldelade områdena. KAM ansvarar för produktupphandlingar gentemot landstinget och för analys av försäljning och utfall av aktiviteter per klinik. Du bidrar med din input till månadsvisa rapporter i samarbete med ansvarig chef.

Förutom detta ingår hantering av;

- Kontinuerlig uppföljning och analys av försäljningsresultat på klinisk nivå inom terapiområdet, samt agera proaktivt på avvikelser.
- Kontinuerlig uppföljning av uppkomna upphandlingar inom terapiområdet
- Löpande uppdatera CRM databasen.
- Kostnadsrapportering och budgetansvar, fastställt enligt chefens anvisningar.

## Din profil

Du har en högskoleutbildning inom exempelvis som sälj/marknad eller vården. Erfarenhet från Medical Device är meriterande.

Vi tror att du idag arbetar som sjukgymnast/arbetsterapeut, junior produktchef, eller Account Manager med cirka 5 års relevant arbetslivserfarenhet.

För att trivas i rollen bör du ha ett stort intresse för upphandling, besluts- och budgetprocesser samt vara intresserad av marknadsanalys.

Som person är du lyhörd, intresserad av att ta till dig ny kunskap och gillar att ha eget ansvar och du har stor initiativförmåga.

Rollen är bred och du kommer att få agera med eget ansvar. För rätt person erbjuds en stimulerande och dynamisk arbetsmiljö med möjlighet till vidareutveckling och ett successivt större ansvar.

Tjänsten rapporterar till VD.

### Kvalifikationer

- Erfarenhet av Medical Devices alt. läkemedel
- Erfarenhet av vården (sjukgymnast/arbetsterapeut)
- Förmåga att arbeta i tvärfunktionella team omfattande både interna och externa medarbetare, leverantörer och kunder.
- God kommunikativ förmåga i tal och skrift på både engelska och svenska.
- Prestigelös, lösningsorienterad och stresstålig.

I denna rekrytering samarbetar uppdragsgivaren med Moveup. Önskar du ytterligare information om tjänsten är du välkommen att kontakta Richard Etz 0733-87 27 21, alt. [richard.etz@moveup.se](mailto:richard.etz@moveup.se)

### Ansökan

Vi gör fortlöpande intervjuer, men senast den 1 okt vill vi ha Din ansökan i form av CV och personligt brev.

*Genom att skicka din ansökan ger du också ditt samtycke till att vi lagrar dina personuppgifter, inklusive CV & personligt brev samt att vi äger rättigheten att dela dessa uppgifter med tredje part (vår uppdragsgivare). Samtycket kan du återkalla när du vill.*

### Om företag

[Swereco](#) är ett expansivt Medtech företag som utvecklar och marknadsför produkter till apotek och direkt till sjukvården. Bolaget startade 1973 med tillverkning av kryckor och utveckling av ergonomiska produkter för människor med funktionsnedsättning. De erbjuder idag ett brett sortiment av produkter framtagna för att förenkla och stötta i vardagens olika skeenden. De flesta av bolagets produkter tillverkas i egen fabrik i Småland. Sedan 2015, tillhandahåller bolaget också licensierade medicintekniska produkter (bl.a. diabetes, anestesi- och intensivvård, ortopedi och

kirurgiska produkter) till de nordiska sjukhusen. Bolaget har en omsättning kring 170 MSEK med ca 50 anställda och huvudkontoret ligger i Stockholm.

**Consultant Name** Richard Etz

**Consultant Number** 0733-87 27 21

**Consultant Email** richard.etz@moveup.se

**Cosultant Linkdin** <https://www.linkedin.com/in/richardetz/>