

# KEY ACCOUNT MANAGER

Posted on 20 juni, 2023

**Company Name** Pharmacosmos

**Location** Stockholm/Uppsala

## Job Description

### Key Account Manager Stockholm-Uppsala

På [Pharmacosmos](#) är vi specialister på järnterapi. Vi utvecklar, tillverkar och marknadsför läkemedel för behandling av järnbrist och järnbristanemi. Huvudprodukten är den intravenösa järnbehandlingen Monofer®.

### Dessa är de centrala uppgifterna

Tjänsten är operativ med eget ansvar för försäljning av Pharmacosmos produkter inom behandling av järnbristanemi.

Du kommer vara en viktig del i vår fortsatta expansion. Din målgrupp är läkare och beslutsfattare inom sjukvården. Resor ingår i tjänsten med cirka 20–25 övernattningar per år. Du blir en del av det svenska teamet samt tillhör det nordiska teamet av Key Account Managers.

- Förbereda säljaktivitetsplaner för att nå mål inom allokerad budget och aktivitet
- Utveckla och upprätthålla långsiktiga relationer med nyckelpersoner inom hälso- och sjukvården
- Projektsamarbete med KOL:er, inköpsorganisationer och förskrivare
- Följa upp egna försäljningsmål, aktiviteter och budget
- Bidra till konkurrentöversikt, identifiera möjligheter
- Delta i att definiera produkttaktik och nödvändiga marknadsföringsverktyg
- Bidra till att etablera och utveckla klinisk praxis inom järnbristbehandling

Tjänsten rapporterar till en Field Sales Manager och har ett nära samarbete med andra medarbetare i Sverige och Norden.

### Vi söker dig med

- Vetenskaplig eller kommersiell utbildning i kombination med framgång av marknadsföring inom läkemedel, erfarenhet i specialistmiljö
- Sjuksköterskebakgrund är meriterande
- Önskvärt med erfarenhet av läkemedelskommittéer och Key Opinion Leaders

- Du har ett strategiskt tänkande samt analytisk förmåga
- Du arbetar på eget initiativ för att utveckla och driva planer
- Du har lätt för att bygga och upprätthålla relationer och få människor runt omkring dig att känna sig säkra
- Du är engagerande och bra på att "öppna nya dörrar"
- Du har erfarenhet av projektarbete och kan ha många bollar i luften
- Du talar flytande svenska och engelska

### **I din roll kommer du att samarbeta med**

- Medicinska frågor (MSL)
- Anemisjuksköterska
- Key Account Manager (KAM)
- Nordiskt KAM -team

### **Är Du den vi söker? Välkommen med din ansökan!**

I denna rekrytering samarbetar Pharmacosmos med Moveup Consulting. Vid frågor gällande tjänsten kontakta rekryteringskonsult Annie Sjölund 0733-602984

Vänligen skicka din ansökan i form av CV samt personligt brev via e-post till

[annie.sjolund@moveup.se](mailto:annie.sjolund@moveup.se)

*Genom att skicka din ansökan ger du också ditt samtycke till att vi lagrar dina personuppgifter, inklusive CV & personligt brev samt att vi äger rättigheten att dela dessa uppgifter med tredje part (vår uppdragsgivare). Samtycket kan du återkalla när du vill.*

### **Om företag**

Över hela världen lever mer än 2 miljarder människor med järnbristanemi, vilket gör det till en av vår tids största globala hälsoutmaningar. På Pharmacosmos vill vi ändra hur järnbrist förebyggs och behandlas hos människor och djur. Vi inspireras av en central fråga: Hur kan vi fortsätta att förbättra

*patientsäkerhet, återhämtning och bekvämlighet och därmed uppnå bättre resultat? Vi söker svaret genom att hålla oss i den vetenskapliga spetsen för järn- och kolhydratteknologi - samarbeta med engagerade människor och ledande organisationer för att leverera bästa möjliga behandlingar för mänskligt och veterinärt bruk. På detta sätt förbättrar vi mer än järnkomplex och kolhydrater, vi förbättrar livskvaliteten.*

<https://www.pharmacosmos.com/nordic>

**Consultant Name** Annie Sjölund

**Consultant Number** 0733-602984

**Consultant Email** annie.sjolund@moveup.se

**Cosultant Linkdin** <https://www.linkedin.com/in/annie-sj%C3%B6lund-8997048a/>