

KAM/REGIONCHEF VÄSTRA SVERIGE – DERMATOLOGI

Posted on 16 juni, 2021

Company Name Amgen

Location Västra Götaland

Job Description

Vill du bli en viktig del av ett forskningsbaserat företag som bedriver en omfattande läkemedelsutveckling, med syfte att hjälpa människor med allvarliga sjukdomar? Vill du arbeta med innovativa produkter och projekt i partnerskap med dina kunder tillsammans med ett framgångsrikt team? Är du resultatinkriktad och relationsskapande med försäljning som spetskompetens?

Som KAM/Regionchef har du försäljningsansvaret för en peroral behandling med indikationerna psoriasis och psoriasisartrit i regionen Västra Götaland, Karlstad och Örebro. Målgruppen är främst specialister inom dermatologi och reumatologi. En viktig del i arbetet är bland annat att du initierar och driver samarbetsprojekt tillsammans med vården. Där kommer det krävas att du kan översätta kliniska data till en konkret innebörd och fördel för sjukvården och patienterna. Amgen har en stark lokal organisation som ger dig mandat att driva företagets affär lokalt, både i eget arbete och jobba i nära samarbete med kollegor inom market access och medical. Du har ansvar för affärsplanen och försäljningen i din region och du kommer även samarbeta med KAM/Regionchef i andra regioner för att tillsammans driva olika nationella initiativ. Rollen som KAM/Regionchef är en strategisk viktig roll på Amgen med stort inflytande och möjlighet att påverka och utveckla vår ambition att vara en värdefull partner inom svensk hälso- och sjukvård. Du kommer rapportera till Försäljningschef Inflammation.

Huvudfokus För Dig Som KAM/Regionchef:

Bidra till distriktets utveckling genom värdeskapande aktiviteter (digitalt, digifysiskt, fysiskt), projekt och utbildningar i slutenvården

Etablera och vidareutveckla relationer med läkare, klinikchefer, och andra relevanta beslutsfattare

I samarbete med det krossfunktionella teamet ansvara för den regionala affärsplanen och proaktivt identifiera nya affärsmöjligheter i din region

Delta i och bidra till regionala/nationella möten, nationella konferenser och tvärfunktionella projektgrupper på Amgen.

Vem är du?

Amgen erbjuder dig ett självständigt och stimulerande arbete i ett företag med höga ambitioner och med fokus på resultat. Du förväntas bidra till Amgens framgång med din starka drivkraft och goda förmåga att jobba i olika team, du brinner för att med din insats göra avtryck och påverka. Tjänsten kräver att du har ett organiserat och strukturerat arbetssätt, är en teamspelare, är proaktiv, kommunikativ och självgående. För att lyckas som KAM/Regionchef på Amgen är du dessutom förändringsbenägen, förtroendeingivande och ansvarstagande.

Din erfarenhet

Du har en god förståelse för affärer och för hur svensk hälso- och sjukvård och dess beslutsvägar/processer fungerar.

Förmåga att sälja kliniska, emotionella och ekonomiska värden av våra produkter

Du har en hälso-/sjukvårdsvetenskaplig bakgrund till exempel Apotekschef eller några års erfarenhet av framgångsrik försäljning inom läkemedelsindustrin. LIF-auktorisering eller behörighet.

Du behärskar svenska flytande i både tal och i skrift, du har också mycket goda kunskaper i engelska.

B-körkort.

Tidigare erfarenhet från terapiområdet dermatologi är meriterande.

Boendeort: Göteborg med omnejd

Ansökan

Vi ser fram emot att få din ansökan så snart som möjligt. Urval och intervjuer sker löpande. För mer information om tjänsten kontakta Richard Etz rekryteringskonsult på Moveup, telefon 0733-872721.

Välkommen med din ansökan i form av CV och personligt brev, som mailas till richard.etz@moveup.se

Genom att skicka din ansökan ger du också ditt samtycke till att vi lagrar dina personuppgifter, inklusive CV & personligt brev samt att vi äger rättigheten att dela dessa uppgifter med tredje part (vår uppdragsgivare). Samtycket kan du återkalla när du vill.

Om företag

Amgen – Världens största oberoende pionjär inom bioteknologi

Amgen strävar efter att frigöra möjligheterna för patienter som lider av allvarliga sjukdomar genom att upptäcka, utveckla, tillverka och leverera innovativa humana läkemedel. Detta arbete börjar med användning av avancerade verktyg som humangenetik för att kartlägga mekanismerna bakom

komplexa sjukdomar och därmed förstå den mänskliga biologins grunder.

Amgen fokuserar på områden med stora otillfredsställda medicinska behov, och utnyttjar sina kunskaper om tillverkning av biologiska läkemedel för att söka lösningar som förbättrar människors hälsa och därmed dramatiskt förbättrar deras liv. Som pionjär inom bioteknik sedan 1980 har Amgen vuxit till världens största oberoende bioteknikföretag. Företaget har nått miljoner patienter över hela världen och utvecklat en pipeline med framtida mediciner med enastående potential. Amgen har nästan 100 anställda i Sverige, och har sitt svenska huvudkontor i Solna/Stockholm.

Consultant Name Richard Etz

Consultant Number 0733 - 87 27 21

Consultant Email richard.etz@moveup.se

Consultant LinkedIn <https://www.linkedin.com/in/richardetz/>