

# DISTRIKTSANSVARIG DENTALSÄLJARE

*Posted on 6 december, 2021*

**Company Name** Nobel Biocare

**Location** Stockholm

## Job Description

Vill du arbeta i ett globalt företag som står inför en spännande tillväxtresa i Sverige?

Nu har du möjlighet att bli Nobel Biocares nya distriktsansvariga säljare för Stockholm.

Vi på Nobel Biocare söker en driven och affärsmässig distriktsansvarig säljare som vill vara del av ett drivet och serviceorienterat säljteam. Som distriktsansvarig sköter du hela säljprocessen, från att prospektera till att boka möten, besöka tandkliniker, genomföra produkt demonstrationer, förklara produkternas användningsområde, ge instruktioner för korrekt användning, avtalsförhandla, göra avslut, följa upp och naturligtvis kundvård. Du ansvarar för bearbetning av befintliga kunder samt nya kunder. Du arbetar utifrån en strategisk marknadsplan och har budgetansvar för ditt distrikt. Du förväntas hålla presentationer inför kunder och erbjuda utveckling och inspiration för hela tandvårdsteamet. Du kommer vara ansvarig för region Stockholm, Uppsala och Gotland.

## Vi söker dig som

- Har minst 3 års erfarenhet av framgångsrik försäljning med fördel inom dentalbranschen eller medicinteknik
- Har högskoleutbildning, IHM eller annan vidareutbildning inom försäljning/marknadsföring
- Är självgående, strukturerad och brinner för att göra affärer
- Har god social förmåga och drivs av att utveckla kundrelationer
- Har erfarenhet av Dynamics 365 eller liknande CRM system
- Talar flytande svenska och har goda kunskaper i engelska (både tal och skriftligt)
- Har goda kunskaper i PowerPoint, Word och Excel
- Har B-körkort
- Sist men inte minst är en lagspelare med ett stort hjärta som gillar att vinna

## Vad erbjuder vi?

Vi erbjuder stor frihet att påverka arbetsdagen samtidigt som vi förväntar oss hög leverans. Vi

erbjuder försäljningsutbildning inom det dentala området, företagsbil och löneutveckling baserat på prestation. Du ingår i ett härligt team där vi firar våra segrar och ständigt strävar efter att bli bättre. Genom ett positivt och engagerat förhållningssätt är vi goda ambassadörer och lagspelare såväl internt som externt.

Vill du vara del av ett innovativt nordiskt säljteam och erbjuda unika och marknadsledande produkter och lösningar för dina kunder? Då skall du söka tjänsten! Urval kommer ske löpande så vänta inte med att skicka in din ansökan!

## Ansökan

I denna rekrytering samarbetar Nobel Biocare med Moveup Consulting. Vid frågor gällande tjänsten kontakta rekryteringskonsult Annie Sjölund Telefon 0733-602984 Vänligen skicka din ansökan i form av CV samt personligt brev till [annie.sjolund@moveup.se](mailto:annie.sjolund@moveup.se)

*Genom att skicka din ansökan ger du också ditt samtycke till att vi lagrar dina personuppgifter, inklusive CV & personligt brev samt att vi äger rättigheten att dela dessa uppgifter med tredje part (vår uppdragsgivare). Samtycket kan du återkalla när du vill.*

**Varmt välkommen med din ansökan!**

## Om företag

Nobel Biocare är ett globalt marknadsledande innovativt medicintekniskt bolag som erbjuder dentala implantat och unika behandlingskoncept. Vårt mål är att förbättra varje patients livskvalitet genom att hjälpa kunder att behandla fler patienter bättre med våra innovativa produkter och lösningar. Nobel Biocare har cirka 2500 medarbetare och huvudkontoret är baserat i Zürich.

Bolaget har direktförsäljningsorganisationer över hela världen och vår nordiska försäljningsorganisation är baserad i Göteborg.

**Consultant Name** Annie Sjölund

**Consultant Number** 0733-602984

**Consultant Email** [annie.sjolund@moveup.se](mailto:annie.sjolund@moveup.se)

**Cosultant Linkdin** <https://www.linkedin.com/in/annie-sj%C3%B6lund-8997048a/>