

ACCOUNT MANAGER_PRESSURE AREA CARE

Posted on 11 januari, 2024

Company Name Direct Healthcare Group

Location VGR/Göteborg/Jönköping

Job Description

ALLMÄN BESKRIVNING AV BEFATTNINGEN

Account Manager-Pressure Area Care ansvarar för att vårda befintliga och nya kunder främst genom kundbesök. Uppföljning sker ofta via mail och telefon, och det är Account Managers ansvar att delta i uppföljnings- och kontraktsmöten.

Dina kunder finns i Södra Sverige, med tyngdpunkt på Västra Götaland och Region Jönköping. Vi ser därför gärna att du är bosatt i VGR/Göteborgsområdet alternativt i Jönköping med omnejd. Tjänsten innebär resor och obekväma arbetstider.

HUVUDSAKLIGA ARBETSUPPGIFTER & ANSVARSOMRÅDEN

- Säkerställa att försäljningsbudget uppnås i det egna distriktet
- Rapportera försäljningsplanering och framsteg till försäljningschef
- Planera och genomföra F2F-möten med utvalda kunder
- Tillsammans med anbudskoordinator, aktivt delta i upphandlingar
- Genomföra produktdemonstrationer, hålla utbildningar och seminarier
- Säkerställa efterlevnad av avtal i ditt distrikt
- Deltagande på mässor
- Hantera kundärenden och eventuella problem
- Delta i interna utbildnings- och säljmöten

ERFARENHET/SPECIFIK KOMPETENS

Du har en klinisk bakgrund inom hälso- och sjukvård och/eller erfarenhet av att arbeta som säljare, gärna mot offentlig sektor, och du behärskar den kultur och det yrkesspråk som används där.

- Förmåga att arbeta under stress i en föränderlig miljö
- God kommunikationsförmåga med förmåga att tala inför publik
- Vara bra på att bygga relationer

- Datorkunskaper i Microsoft Office och CRM-system
- Engelska och svenska i tal och skrift

Om du har frågor angående denna lediga tjänst, vänligen kontakta vår rekryteringspartner Moveup Consulting AB, Annie Sjölund 0733-602984

Om du vill vara en del av DHG:s resa, vänligen skicka din ansökan till annie.sjolund@moveup.se

Genom att skicka in din ansökan samtycker du också till att vi lagrar dina personuppgifter, inklusive CV och personligt brev och rätten att dela denna information med tredje part (vår kund). Du kan återkalla ditt samtycke när du vill.

Om företag

Vision

To advance the health of individuals with affected movement, utilizing innovative and proven ways to enhance the certainty of care needed today and the care we plan to provide for tomorrow.

Mission

DHG constantly support our healthcare partners, and the people whose healthcare needs they serve, by providing solutions that improve the vital connections between movement and health. All leading to the best recovery outcomes and healthy independence in daily living.

Our Story

DHG is a global medical device company that supports efforts to move health forward by delivering innovative and leading solutions for individuals whose lives are impacted by reduced movement.

We strive to constantly support our healthcare partners, and the people whose healthcare needs they serve, working to keep improving the vital connections between movement and health, enabling accelerated recovery and healthy independence in daily living.

At DHG, we are passionate to work in close collaboration with healthcare professionals to enhance outcomes, lower the cost of healthcare, deliver efficiencies, and expand access to our solutions.

[Visit our web site](#)

Consultant Name Annie Sjölund

Consultant Number 0733-602984

Consultant Email annie.sjolund@moveup.se

Cosultant Linkdin <https://www.linkedin.com/in/annie-sj%C3%B6lund-8997048a/>