

# ACCOUNT MANAGER- SÖDRA SVERIGE

Posted on 13 september, 2022

**Company Name** embecta

**Location** Västra Götaland, mittersta delen av södra Sverige

## Job Description

embecta är ett nytt börsnoterat företag med djupa rötter inom diabetesvården. embectas historia började redan 1924 med att BD introducerade världens första specialiserade insulinspruta. Idag, genom våra insulintillförsel-produkter berör vi årligen ca 30 miljoner människor som lever med diabetes i över 100 länder. Vår vision är att vi en dag har en värld där livet är obegränsat av diabetes.

## Tjänstebeskrivning - Account Manager

Med utgångspunkt VGR, respektive mittersta delen av södra Sverige bearbetar du vårdcentraler, sjukhus, regioner och äldreboenden. Du planerar och genomför insatser för nuvarande och kommande upphandlingar. Du skapar och upprätthåller relationer med vårdpersonal, beslutsfattare och nyckelpersoner inom ditt geografiska ansvarsområde. Du marknadsför våra produkter och tjänster via personliga möten, utbildningsinsatser, seminarier samt i samband med förberedande av upphandlingar.

## Profil

Vi söker dig som arbetat några år inom sjukvården, alternativt med någon form av relationsbaserad försäljning. Som person behärskar du kommunikation och förmågan att bygga långsiktiga relationer. Det är av yttersta vikt att du har förmåga att skapa förtroende, entusiasmera och inspirera dina kunder. Du har en väl utvecklad presentationsteknik och trivs med att stå inför publik. Du är kreativ, har ett starkt inre säljdriv och ser varje möte och personlig kontakt som ett tillfälle att skapa affärer som gagnar bägge parter. Vi ser att du som person, självständigt kan planera ditt arbete utifrån embectas nuvarande och kommande kommersiella behov. Du kommer att ingå i ett familjärt nordiskt team med mycket kunskap och erfarenhet. Du är ödmjuk, behandlar andra människor med respekt och bidrar till teamet.

## Krav på sökande

- Möjlighet att resa, inklusive övernattningar
- Bor i VGR, alternativt mellersta södra Sverige
- Innehar B-Körkort
- Besitter goda kunskaper i svenska och engelska

- God datorvana

## Meriterande egenskaper

- Relevant arbetslivserfarenhet, gärna ifrån sjukvården eller liknande miljöer
- Erfarenhet av att arbeta med diabetes
- Erfarenhet av långsiktig och relationsskapande försäljning, gärna inom medicinteknik.
- Erfarenhet av upphandlingar
- Bevisbar framgång inom försäljning

## Varmt välkommen med din ansökan!

### Ansökan

I denna rekrytering samarbetar embecta med Moveup Consulting. Vid frågor gällande tjänsten kontakta rekryteringskonsult Jelena Dogas på telefon +46 70 725 73 96 eller via mail på [jelena.dogas@moveup.se](mailto:jelena.dogas@moveup.se).

Välkommen med din ansökan, senast 13 okt, via epost: [jelena.dogas@moveup.se](mailto:jelena.dogas@moveup.se)

*Genom att skicka din ansökan ger du också ditt samtycke till att vi lagrar dina personuppgifter, inklusive CV & personligt brev samt att vi äger rättigheten att dela dessa uppgifter med tredje part (vår uppdragsgivare). Samtycket kan du återkalla när du vill.*

### Om företag

Empowered by nearly 100 years of innovation and a sense of urgency to advance diabetes care, **embecta is singularly focused on improving the lives of people living with diabetes.**

Every time someone starts insulin therapy, they begin a lifelong journey that's shared with millions of people around the globe. Whether you're a person living with diabetes or helping someone else manage it, embecta is here to support you along the way. We helped set the standard of care in insulin delivery — and through strong community partnerships, innovative technology and comprehensive care resources, we aspire to advance that standard every single day.

Driven by a sense of urgency to advance what's next in diabetes care, embecta seeks to help simplify everyday realities for people managing diabetes — because we've always believed that a life with diabetes can be a life unlimited.

Our trusted insulin delivery technology allows us to offer a wide range of customizable options for

unique diabetes care needs, in addition to lifestyle management resources. No matter what your treatment plan looks like, you should never have to face diabetes alone.

More than 30 million people in over 100 countries rely on our products to help manage their diabetes.<sup>1</sup> Nearly 100 years ago, we delivered an innovation that moved the management and treatment of diabetes forward. That journey toward better solutions to control and to simplify everyday realities continues. At embecta, we are solely focused on continuing to provide quality solutions and advancing a new generation of life-changing innovation.

**Consultant Name** Jelena Dogas

**Consultant Number** +46 70 725 73 96

**Consultant Email** Jelena.dogas55@icloud.com

**Consultant LinkedIn** [www.linkedin.com/in/jelena-dogas-78425b4b/](http://www.linkedin.com/in/jelena-dogas-78425b4b/)