

ACCOUNT MANAGER OFTALMOLOGI, SÖDRA SVERIGE

Posted on 6 december, 2024

Company Name Zeiss

Location Södra Sverige

Job Description

Vill du vara med och forma framtidens ögonkirurgi?

Carl Zeiss, världsledande inom medicinsk teknologi, söker nu en **driven Account Manager** för södra Sverige. Här får du chansen att kombinera din säljerfarenhet med ett meningsfullt arbete där du bidrar till att förbättra livskvaliteten för människor världen över.

Din bas? Södra Sverige, gärna Skåne eller södra Halland, men din arena sträcker sig över hela södra Sverige.

Din roll – där teknik och relationer möts

Som Account Manager hos Carl Zeiss är du en nyckelspelare. Ditt fokus är att:

- **Bygga långsiktiga relationer** med kunder inom ögonområdet – både offentliga sjukhus och privata kliniker.
- **Öka kundportföljen och driva försäljning** av marknadens mest kompletta portfölj inom ögonområdet.
- **Utbilda och inspirera kunder** i användningen av våra banbrytande produkter, inklusive intraokulära linser och andra förbrukningsartiklar inom ögonkirurgi.
- Samarbeta med ett engagerat nordiskt team och internationella experter i Tyskland.

Du planerar din tid självständigt, deltar i viktiga branschevent och ser till att Carl Zeiss alltid ligger steget före.

Vi söker dig som har:

- En relevant högskoleutbildning (optiker eller sjuksköterska är ett plus, men inte ett krav).
- Erfarenhet av framgångsrik försäljning – helst inom vård, medicinteknik eller operationsmiljö.
- En naturlig förmåga att skapa relationer och vinna kundernas förtroende.
- Systemvana och flytande kunskaper i både svenska och engelska.

Och viktigast av allt – du drivs av att göra skillnad!

Därför ska du välja Carl Zeiss:

- **Ledande innovation:** Jobba med banbrytande teknik som gör verklig skillnad.
- **Frihet och ansvar:** Här får du utrymme att ta egna initiativ och forma din framgång.
- **Personlig utveckling:** Stora möjligheter att växa inom en global organisation.
- **Spännande framtid:** Företaget står inför flera stora produktlanseringar som stärker vårt erbjudande.

Välkommen ombord!

Vi erbjuder en stimulerande roll med fantastiska kollegor, där du varje dag bidrar till att förbättra människors liv. Är du redo att ta nästa steg i din karriär?

Välkommen med din ansökan!

I den här rekryteringen samarbetar Zeiss med Moveup Consulting.

Vid frågor gällande tjänsten kontakta rekryteringskonsult Richard Etz, 0733-872721

Vänligen skicka din ansökan i form av CV samt personligt brev till richard.etz@moveup.se

Genom att skicka din ansökan ger du också ditt samtycke till att vi lagrar dina personuppgifter, inklusive CV & personligt brev samt att vi äger rättigheten att dela dessa uppgifter med tredje part (vår uppdragsgivare). Samtycket kan du återkalla när du vill.

Om företag

***ZEISS Nordics** omfattar koncernens verksamhet i Sverige, Danmark, Finland och Norge. ZEISS Nordics har 195 anställda och huvudkontoret ligger i Stockholm.*

I Norden representeras ZEISS av experter och produktspecialister i alla de nordiska länderna som med sina kunskaper och färdigheter både kan bistå med att uppfylla kundernas behov vid köp av nya instrument/produkter och ge service på de nordiska språken.

Det svenska företaget Carl Zeiss AB är en del av ZEISS Nordics och har 121 anställda inom service, rådgivning och försäljning. Carl Zeiss AB har kontor i Stockholm och även ett mätcenter (Quality Excellence Center) i Eskilstuna.

Consultant Name Richard Etz

Consultant Number 0733-87 27 21

Consultant Email richard.etz@moveup.se

Consultant LinkedIn <https://www.linkedin.com/in/richardetz/>