

ACCOUNT MANAGER – DJURSJUKVÅRD/VETERINÄRBRANSCHEN, VÄSTRA SVERIGE

Posted on 3 juli, 2020

Company Name KRUUSE

Location Västra Götaland

Job Description

För att stärka marknadspositionen i Sverige söker vi nu en Account Manager som kommer att ingå i ett team av fältbaserade säljare i Sverige. Vi söker dig som redan idag är en duktig säljare och som lockas av att jobba med ett synnerligen starkt produktsortiment på en marknad som har mycket god tillväxtpotential. Du kommer att jobba mot ett antal utvalda veterinärkliniker och djursjukhus i den västra regionen. Lämplig bostadsort är Göteborg eller någonstans i Västra Götaland.

Om rollen

- Ansvar för egen säljbudget
- Offerter, lösningsförslag och kunduppföljningar
- Utveckla nya- men framför allt stärka befintliga relationer med viktiga veterinärkliniker och djursjukhus
- Underhålla och utveckla utvalda key accounts inom djursjukvård
- Planera kundaktiviteter, events och utbildningar
- Utveckla relationen med Key Opinion Leaders
- Planera och delta i mässor och utställningar
- Delta aktivt i interna säljmöten och utbildningar

Erfarenhet och personlighet

- Dokumenterad erfarenhet av framgångsrik försäljning
- God förhandlingsförmåga och van vid att själv leda försäljning till avslut
- Intresse för medicintekniska produkter och djursjukvård (en fördel om du redan idag har erfarenhet av försäljning till hälso-/sjukvården alt. veterinärmarknaden).
- Goda PC-kunskaper (Excel, PowerPoint & Word)
- Förmåga, och gärna erfarenhet av, att hantera ett mycket stort produktsortiment då vi säljer allt från förbrukningsmaterial till mer avancerad medicinsk utrustning.
- Engelska i tal och skrift

För att bli framgångsrik i denna position måste du vara duktig på att etablera starka kundrelationer. Sannolikt har du en analytisk förmåga som hjälper dig att planera och prioritera din försäljning.

Som säljare på KRUUSE utgår du från ditt hemmakontor men kommer också att närvara vid interna möten och utbildningar på det danska huvudkontoret. Vidare ingår ett fåtal resor till utställningar/mässor utanför Norden. Som säljare får du mycket stora möjligheter att påverka din egen framgång i ett bolag med starkt varumärke och global närvaro.

I denna rekrytering samarbetar vi med Moveup Consulting. Vid frågor gällande tjänsten kontakta rekryteringskonsult, Katarina Wanderydz, på telefon 0738-55 44 51 eller Tom Bergqvist på telefon 0733 – 87 27 22.

Välkommen med din ansökan, senast den 31 juli, via e-post: katarina.wanderydz@moveup.se

Genom att skicka din ansökan ger du också ditt samtycke till att vi lagrar dina personuppgifter, inklusive CV & personligt brev samt att vi äger rättigheten att dela dessa uppgifter med tredje part (vår uppdragsgivare). Samtycket kan du återkalla när du vill.

Om företag

På **KRUUSE** arbetar vi hårt för att vara veterinärens föredragna partner, och vårt långvariga samarbete med veterinärer har resulterat i en tydlig förståelse för deras behov och önskemål. KRUUSE har starka rötter med en historia på över hundra år och vi är en väletablerad aktör på marknaden. Värden som - *kvalitet, service och kompetens* – förknippas med KRUUSE.

Företagets primära kunder är veterinärkliniker i hela Skandinavien och samtidigt har vi ett återförsäljarnätverk i fler än 100 länder. Produktsortimentet täcker allt som veterinärer använder dagligen.

KRUUSE har sitt huvudkontor i Langeskov, Danmark, och dotterbolag i Sverige, Norge, England, Polen och Kina. I hela företaget är vi cirka 250 personer anställda.

Vi är idag en modern och flexibel organisation med engagerade och kompetenta medarbetare som är stolta över att erbjuda bästa service. Hos företaget som ständigt utvecklas lägger vi stor vikt vid att ge anställda professionella utmaningar och goda möjligheter för karriärutveckling.

KRUUSE är ett modernt och framåtblickande företag som ingår i den amerikanska koncernen Covetrus Group, som med över 5 000 anställda är en av världens största leverantörer av veterinärutrustning.

Consultant Name Katarina Wanderydz

Consultant Number 0738-55 44 51

Consultant Email katarina.wanderydz@moveup.se

Cosultant Linkdin

[https://www.linkedin.com/in/katarina-wanderydz-1844b240/?challengeld=AQHprISrHZCYpQAAAX](https://www.linkedin.com/in/katarina-wanderydz-1844b240/?challengeld=AQHprISrHZCYpQAAAXMVsd8EP-)

[Z_SPAJzVn5DPtYHK2ZMlxFJ05BtyQD44oybNA0JZ36Wjuq4TgSZcbjuR_eQvaLhShP38PBxg&submissionId=e3c6cf3d-c94d-1e16-3cd6-110f482ad678](https://www.linkedin.com/in/katarina-wanderydz-1844b240/?challengeld=AQHprISrHZCYpQAAAXMVsd8EP-Z_SPAJzVn5DPtYHK2ZMlxFJ05BtyQD44oybNA0JZ36Wjuq4TgSZcbjuR_eQvaLhShP38PBxg&submissionId=e3c6cf3d-c94d-1e16-3cd6-110f482ad678)